

>

TELE-SEMINAR

»7 Verkaufstrainer LIVE«

von und mit Alex S. Rusch
und VIP-Gäste Erhard Wilhelmus, Alexander Kaufmann,
Sascha Bartnitzki, Erich Lejeune, Dirk Kreuter,
Bruno Erni und Andreas Buhr



Artikelnummer: 1198

7 Verkaufstrainer LIVE

Autor: Alex S. Rusch

von und mit Alex S. Rusch unter Mitwirkung der Verkaufstrainer Erhard Wilhelmus, Alexander Kaufmann, Sascha Bartnitzki, Erich Lejeune, Dirk Kreuter, Bruno Erni und Andreas Buhr Zum Inhalt: Während 1 Stunden 44 Minuten erhalten Sie in diesem Tele-Seminar-Mitschnitt praxiserprobte Tipps und Strategien von den sieben bekannten Verkaufstrainern Erhard Wilhelmus, Alexander Kaufmann, Sascha Bartnitzki, Erich Lejeune, Dirk Kreuter, Bruno Erni und Andreas Buhr.

Alex S. Rusch führt mit seinen sieben VIP-Gästen kurze Einzel-Interviews durch. Und im Anschluss stellen die Teilnehmer interessante Fragen, welche das Tele-Seminar noch abwechslungsreicher machen. Bei so vielen VIP-Gästen erhalten Sie in diesem Tele-Seminar-Mitschnitt besonders viele Impulse und Strategien.

Hier ein paar Stichworte zu den Tele-Seminar-Themen:
& middot; Was braucht ein Verkäufer für den Erfolg? & middot;
& middot; Aufdringlich? & middot; USP & middot; Weiterempfehlungen
& middot; Zuhören? & middot; Wie verbindlich ist der
Verkäufer am Ende des Gespräches? & middot; Verkaufen ist
... & middot; NEIN heisst ... & middot; Angst vor grösseren
Aufträgen & middot; Den Mut, direkt abzuschliessen & middot;
Zeugen-Umlastung & middot; zwei Entscheidungen & middot;
Eine Bilderbuchgeschichte erzählen & middot; Erfolgreich
verkauft der, der ...

Sie erhalten, wie üblich, ein Arbeitsbuch in PDF-Form, mit dem Sie den Lerneffekt verstärken und Umsetzungspunkte schriftlich verankern können.

Der Sprechteil von Alex S. Rusch hat nahezu Studio-Qualität dank dem Einsatz von Profi-Geräten, die Sprache der sieben VIP-Gäste sowie der Teilnehmer hat Telefon-Qualität.

