

>



Artikelnummer: 5003/5046

Joe Girard - Ein Leben für den Verkauf

Autor: Joe Girard

Sprecher: Bernd Stephan

Mit einem Vorwort von Umberto Saxer

In diesem Hörbuch erfahren Sie die Verkaufsstrategien von Joe Girard, mit welchen er in einem Zeitraum von 15 Jahren 13'001 Autos verkaufte.

Sie lernen:

- wie Sie in Kunden lesen, wie in einem Buch
- die Kundschaft ein Leben lang behalten
- wie Sie Mundpropaganda verstärken
- wie Sie besser abschliessen
- wie Sie zögernde Kunden zum Kauf bewegen und vieles mehr.

